

ללמוד. להתקדם. להצליח.

הדרכות, הרצאות, קורסים וסדנאות
מבית דבורי כהן באז
ליזמיות, עצמאיות ובעלות עסקים.

• סדנת הדגל: "מרחיבות את אזור החיוג"



• תוכנית "פיתוח קול עסקי"



• יצרות באזע



• כתיבה שיווקית פרימיום



• בטחון עצמי במכירות



• איך למכור באמצעות דוכן בדשימת תפוצה



• איך לעשות כסף משיתופי פעולה

מנהלת/רכזת תוכן <

ומחפשת תוכן איכותי בנושאי פיתוח עסקי לנשות הקהילה שלך, למרכז ההשתלמויות, או לתלמידות במגמת היזמות שאת מרכזת? רוצה להעניק להן כלים פרקטיים שיקדמו אותן עסקית, יחזקו את הביטחון העצמי שלהן - ויובילו לעשייה, מוטיבציה ותוצאות?

את בעלת עסק <

ומחפשת לקדם את העסק שלך ולקבל הדרכה, שיטה ברורה וכלים שיעזרו לך באופן מיידי לפתח את העסק בעצמך, לשווק מדויק יותר ולמכור יותר?

זה בדיוק מה שאני עושה.

הרצאות, קורסים וסדנאות "בגובה האוזניים" שנותנים ליזמיות צעירות ולנשים עצמאיות כלים מעשיים לקידום העסק, פיתוח עסקי, תדמית, מיקוד אסטרטגי, תקשורת שיווקית, הובלת לקוחות, שיווק ומכירות.

מוזמנת להכיר, לבחון את האפשרויות, ולבחור עבורך/ עבור הקבוצה שלך את הסדנא/הקורס שמתאים להן במיוחד.



8 דברים שכדאי לך לדעת עלי:

זכורי כמן

1

מעל 10 שנות הוראה ו-15 שנות ניסיון בעולם השיווק, אסטרטגיה, יחסי הציבור, פרסום וכתביה שיווקית.

2

ליוויתי מאות עסקים, עמותות וחברות בארץ ובחו"ל מטלבי ייעוץ ופיתוח ראשוניים ועד הפקת מערכי שיווק ופרסום רחבי היקף במסגרת משרד הפרסום שאני מנהלת.

3

מומחית בתחומים: פיתוח עסקי, יזמות, אריזת מוצר ותמחור, אסטרטגיות שיווק, כתיבה שיווקית, הצגה עצמית וסטוריטלינג, תקשורת שיווקית, מכירות ובניית שיתופי פעולה.

4

מרצה ומנחת סדנאות בכל רחבי הארץ - מרכזי יזמות, ארגונים ומרכזי הכוון, מגמות לימוד בסמינרים, מתנ"סים, מנהלים קהילתיים ומסגרות פרטיות.

6

משלבת ידע אסטרטגי עם ניסיון בשטח - מה שמבטיח תוכן מדויק, פרקטי ויעיל.

ידועה בסגנון בגובה העיניים - חם, נגיש ומלא הומור - שמעודד כל משתתפת לקחת חלק פעיל (:

7

כל ההדרכות מלוות בסימולציות, דוגמאות חיות ודפי עבודה ותרגול כדי להבטיח יישום בשטח.

8

ההמלצות החמות חוזרות על עצמן: מקצועיות, השראה אמיתית ותוצאות שאפשר לראות מיידית בס"ד.

מה יוצא לנשים מההדרכות:

חיזוק אישי ומקצועי

העצמה, ביטחון, מוטיבציה ותחושת מסוגלות להתקדם צעד קדימה.



יישום מיידית

כל מה שנלמד פרקטי וקל להטמעה, עם תוצאות נראות כבר בזמן הקורס.



בהירות עסקית

איך להציג את עצמן ואת העסק בצורה ברורה ומשכנעת.



הגדלת הכנסות

כשעובדים מדויק- זה עובד!
עסק פעיל עם מוצר טוב יכול להגיע לדיוקים ולדרכי פעולה חדשות שמאפשרות הגדלת רווחים מיידית!



שליטה במהלכי שיווק ובמכירות

כלים פרקטיים להרחבת מעגל הלקוחות, כתיבה שיווקית, שיווק אותנטי, בניית שיתופי פעולה, ניהול שיחות מכירה, טיפול בהתנגדויות ועוד.



איך זה עובד:

סדנאות פרונטליות



חד פעמית / סדרה, במתנ"ס, בעירייה, במרכז ההשתלמויות או בכל מסגרת קהילתית, עם שילוב הרצאה, תרגול ולמידה חווייתית כולל אפשרות למנטורינג קבוצתי וליווי תהליכי עמוק יותר.

אנה זה שלמים אך כרבע?



את מעניקה לנשות הקהילה שלך ערך אמיתי ותועלת משמעותית.

קורסים דיגיטליים/טלפוניים-מתוקשבים



תוכן איכותי ומקדם לנשות עסקים / נשים שרוצות לפתח תחום נוסף במקביל לעבודה כשכירה, ורוצות ללמוד מהבית, בזמן הנוח להן, בלי להתפשר על רמה ומצוינות. פתוח בסיון ונטפרי ובשאר הסינונים + אופציה לקבלת דיסק אונקי הביתה.



הפעילות ממתגת את המרכז שלך כגוף שמקדם נשים לעבר הצלחה עסקית וכלכלית בהתאמה מוחלטת לציביון ולנשים מהציבור שלנו.



התאמה אישית מלאה



כל תוכנית נבנית יחד איתך, לפי הצרכים של הקהל המקומי והאתגרים שהוא פוגש. קיימים מסלולי הכשרה שנתיים, הרצאות אורח חד פעמיות או סדנאות המשך לפי הצרכים של הקהל שלך.



הסדנאות חווייתיות, מרתקות ומחזקות - כך שהמשתתפות יוצאות מרוצות וממליצות לאחרות.

אז למה האם שרויית?

סדנת הדגל: "מרחיבות את אזור החיוג"

מה לומדים בפועל?

תקשורת שיווקית חדה וממוקדת בכתב ובעל פה

ניהול שיחות מכירה בביטחון.

פולואפ ומעקב לידים.

תהליך יצירת שיתופי פעולה שמכניסים לקוחות.

סדנת מכירות ושיווק בגובה העיניים -
סדנא של 3 מפגשים בני 3 שעות כ"א.

< בהתאמה לבעלות עסק מתחילות / מתקדמות.

המשתתפות יצאו מהסדנא עם כלים להצגה עצמית יעילה ומקדמת, סדר ובירור בתהליך המכירה, כלים פרקטיים ושימים, ביטחון ליישם שיחות מכירה בצורה אנושית ונעימה, מהלך ברור ליצירת שיתופי פעולה מניבים - והכי חשוב, עם **תוצאות שמתחילות לקרות כבר בזמן הסדנא.**



הקורסים הדיגיטליים / המעורבות - טלפונים

תוכנית "פיתוח קול עסקי"



תוכנית יסודית דיגיטלית / טלפונית

שמטרתה לפתח קול עסקי חזק וברור -
כך שתוכלי לשווק בקלות, למכור בביטחון, להגיע ללקוחות
מתאימים, ולהבנות הכנסה יציבה מהעסק שלך.

מטרת התוכנית היא לא רק ללמד טכניקות,
אלא להעניק שיטה שלמה שכל חלק בה מוביל לתוצאה
אמיתית: קול עסקי יציב, מסרים שמתחברים ללב, גבולות
ברורים בעסק, מערכת שיווק פעילה, תהליך מכירה מובנה
והערכה עצמית גבוהה יותר בשיחות, בכתיבה ובפרזנטציה.

מה לומדים בפועל?

מציאת הלקוח האידיאלי שלך וניסוח מסרים מדויקים שמושכים אותו.

בניית משפך שיווקי חכם וניהול ממוקד של השיווק והפרסום.

אריזת מוצר ותמחור נכון - כולל יצירת הצעת ערך שמרגיש ללקוחות שווה לשלם עבורה.

בניית נהלים וגבולות בעסק, שמייצרים מקצועיות ושקט נפשי.

כתיבה שיווקית שעובדת - כולל שיטת MARK-UP לשיפור טקסטים, תוכן שיווקי ומודעות פרסום.

הכנת הצעות מחיר משכנעות שמביאות לסגירה.

ניהול שיחות מכירה ובניית ביטחון עצמי למכירה נעימה ולא מלחיצה.

יצירת שיתופי פעולה מניבים ובניית רשת קשרים עסקיים.

בניית רשימת תפוצה, כתיבת מיילים אפקטיביים והפעלת אסטרטגיה שיווקית במיילים עם אוטומציות ותכנון תוכן נכון.



התכנית מתאימה במיוחד ל/אם את/

- ▶ כבר בעלת עסק ורוצה יותר לקוחות מתאימים. עובדת קשה, אבל מרגישה שהעסק "מתגלגל" בלי תכנון, ואת רוצה יותר **סדר, תשתית מבוססת ופראקטיביות**.
- ▶ מרגישה **שהשיווק שלך לא נעשה מספיק ברור** - אנשים לא תמיד קולטים את המסר שלך, ואת רוצה לשנות את זה.
- ▶ רוצה **להגדיל רווחים**, להוריד שעות עבודה כשכירה, או לשלב יותר עבודה עצמאית.
- ▶ חשוב לך למצוא **גבולות ברורים מול הלקוחות**, לתקשר מחיר שמכבד אותך, ולנהל שיחות מכירה בטבעיות ולא מתוך לחץ.

מה את מקבלת?

בניית תוכנית עבודה אישית ומקיפה לעסק שלך במסגרת **ייעוץ אסטרטגי** בפגישה אישית מעמיקה מקצועית ומדויקת.

3 חודשי למידה אינטנסיבית בקצב שלך, צפייה או האזנה

מעל **120 פרקים מצולמים ומוקלטים**

מודלים, תבניות, דפי עבודה וסיכומים כדי שתוכלי להטמיע בקלות

קבוצת תמיכה דיגיטלית בקבוצת מייל סגורה עם בעלות עסקים שעוברות את התהליך - שיתוף, תמיכה, דיונים, סיעור מוחות.

תמיכה, ייעוץ והכוונה במסגרת **סמינרים עסקיים מקדמים בזום** - אחת לחודש, לשאלות, תשובות, שמיעה ממוקדת של דילמות שלך וספרוויז'ן על מקרי אמת בשטח.

תוצאה עבורך:

קול עסקי ברור, קליט ונעים שמדברר בדיוק מי את ומה את נותנת, כך שהלקוחות יבינו ויעריכו.

יכולת לנסח הצעות מחיר שמכבדות אותך, לנהל שיווק ברור, ולסגור עסקאות בביטחון.

שיווק ומכירות שזורמות -לא מתוך לחץ, אלא מתוך שיטות ברורות ועבודה חכמה

יותר הכנסות, יותר לקוחות מתאימים, תחושת מסוגלות וביטחון בעשייה העסקית שלך.



יוצרות באזז

תוכנית הכשרה מעשית לאסטרטגיה,
קופי ושיווק במיוחד ליוצרות:

< פרסומאיות, קופירייטריות, מעצבות,
גרפיקאיות ועורכות וידיאו

שנותנות שירות B2B ורוצות לעבוד חכם,
להרוויח יותר להוביל את הלקוחות
לתוצאות מקסימליות בתהליכי שיווק ופרסום,

מה את מקבלת?

מעל 120 פרקים מצולמים ומוקלטים

מודלים, תבניות, דפי עבודה וסיכומים כדי שתוכלי להטמיע בקלות

קבוצת תמיכה דיגיטלית + 6 סמינרים עסקיים אונליין

3 חודשי למידה אינטנסיבית בקצב שלך, צפייה או האזנה



מה לומדים בפועל?

מודל MARK-UP – שיטה יעילה לחדד וללטש כל טקסט שיווקי לרמת פרימיום.

שיווק ופרסום - להבין את התמונה הגדולה, משפכי שיווק, מסע לקוח ומודלים שמביאים תוצאות.

לקוחות וקהלי יעד - איך לזהות את הלקוחות האידיאליים שלך ולבנות לעצמך נישה רווחית.

בנייה, ניהול וכתובה ברשימת תפוצה כערוץ שיווקי שמביא לקוחות משלמים

ניהול שיחת מכירה צעד-צעד – משיחת ההיכרות ועד סגירת העסקה, כולל טיפול בהתנגדויות, פולואפ אפקטיבי **בלי תחושת רדיפה, הצעות מחיר מנצחות - טמפלטים ודוגמאות מהשטח.**

אסטרטגיה שיווקית מעשית - איך לפצח אסטרטגיה ללקוח שלך (או לעסק שלך) ולבנות תהליך ממוקד שמביא תוצאות

סודות הקופי והכתובה השיווקית - פורמולות וטכניקות שמניעות לפעולה.

פסיכולוגיית מכירות – איך לזהות את שלב קבלת ההחלטה של הלקוח/ה ומכירה לפי מודל DISC התאמת השיחה לסגנון האישיות של הלקוחה.

ניהול תהליך מול לקוח - איך להוביל בביטחון, להציב גבולות ולשמור על יחסים טובים.

התנהלות עסקית חכמה - סיסטמים, נהלים ושיטות עבודה לשקט תפעולי.

תוצאה עבורך:



בהירות, ביטחון עסקי, והכנסות שעולות - כי את עובדת מדויק ומביאה יותר תוצאות ללקוחות שלך.

כתיבה שיווקית פרימיום

מה לומדים בפועל?

כתיבה וניסוח של הצעות מחיר אפקטיביות.

פורמולות קופי שעובדות טכניקות לכתיבת מודעות פרסום, דפי נחיתה ותוכן שיווקי באמצעות עקרונות פסיכולוגיים שמניעים אנשים לקנות.

שיטת MARK-UP – כלי סופר-יעיל לשדרוג הטקסטים שלך כדי שימירו יותר.

כתיבה וניהול של רשימות תפוצה ודפי נחיתה – איך להפוך קורא אקראי ללקוח משלם במסע אסטרטגי ברור ותהליכי.

כתורות מנצחות – איך לגרום למיילים להיפתח ולדפיק להמיר.

מודלים ותבניות מוכחות למיילים שמוכרים – כולל דוגמאות מהשטח.

שילוב AI בכתיבה – איך לחסוך זמן ולהישאר אותנטית.

הקורס שיחשוף בפניך את הסודות שמאחורי כל מילה שמייצרת כסף והשפעה גם בעידן הבינה המלאכותית.

והתוצאה:

את תדעי לנסח כל מסר – מהצעת מחיר ועד קמפיין פרסום – כך שיחבר, ירגש וימכור.



בטחון עצמי במכירות

מה לומדים בפועל?

ניהול שיחת מכירה צעד-צעד – משיחת ההיכרות ועד סגירת העסקה

טיפול בהתנגדויות – מה לענות ל"יקר לי", "אני צריכה לחשוב על זה", "אשאל את בעלי" ועוד

פולואפ אפקטיבי – בלי תחושת רדיפה

הצעות מחיר מנצחות – טמפלטים ודוגמאות מהשטח

זירות מכירה שונות – טלפון, פגישה, דף מכירה

פסיכולוגיית מכירות – איך לזהות את שלב קבלת ההחלטה של הלקוחה

בנוסף: מכירה לפי מודל DISC – התאמת השיחה לסגנון האישי של הלקוחה

איך להוביל ולנהל תהליך מכירה עוצמתי ויעיל, עם בטחון מלא בעצמך ובמוצר שלך, בלי להרגיש דוחפת או מתנצלת.

קורס מעשי ועמוק שנותן לך את כל הכלים הפסיכולוגיים, הפרקטיים והרגשיים לסגור יותר עסקאות.

והתוצאה:

בטחון מלא בשיחות מכירה, סגירה של עסקאות במחיר הנכון לך, ורווחיות שעולה.



איך למכור באמצעות תוכן בדשימת תפוצה

מה לומדים בפועל?

בניית מגנט לידים מושלם

דפי נחיתה ממירים –
כולל נוסחאות מוכחות ודוגמאות חיות

אסטרטגיית תוכן לרשימה – מה לכתוב ומתי כדי לחמם לידים ולהפוך אותם ללקוחות משלמים.

כתרות שמביאות פתיחות – בלי פרובוקציות

חיבור בין פרסום ממומן לאורגני להגדלת הרשימה

עיצוב מיילים נכון כדי שיהיה נעים לקריאה

תבניות מנצחות למיילים
מודלים יעילים ותבניות מוכנות לשימוש

הדרכה טכנית מלאה במערכת דיוור (פתיחת חשבון, בניית טפסים, תזמון אוטומציות)



הקורס שימנף את רשימת התפוצה שלך לערוץ שיווקי שמביא לקוחות משלמים: איך להקים, לנהל ולמנף רשימת תפוצה שתביא לך לקוחות מדויקים שמחכים לתוכן שלך – ורוצים לקנות ממך.

קורס פרקטי וממוקד שנותן לך כלים ואסטרטגיה ברורה ליצירת משפכי שיווק דיגיטליים, דפי נחיתה ומיילים שמוכרים, עם הדרכה טכנית מלאה ודוגמאות חיות מהשטח.

והתוצאה:

קהל נאמן שמחכה למיילים שלך- מתחמם, יוצר אמון ומגיע בשל וסומך למעמד המכירה.

איך לעשות כסף משיתופי פעולה

מה לומדים בפועל?

איך לבחור נכון עם מי לשתף פעולה

נוסחת ההפניות שמביאה תוצאות

מה להציע לשותף כדי שירצה לעבוד איתך

איך לפנות נכון בלי להסתכן בסינון

איך לוודא שהשת"פ מתקדם ולא נתקע

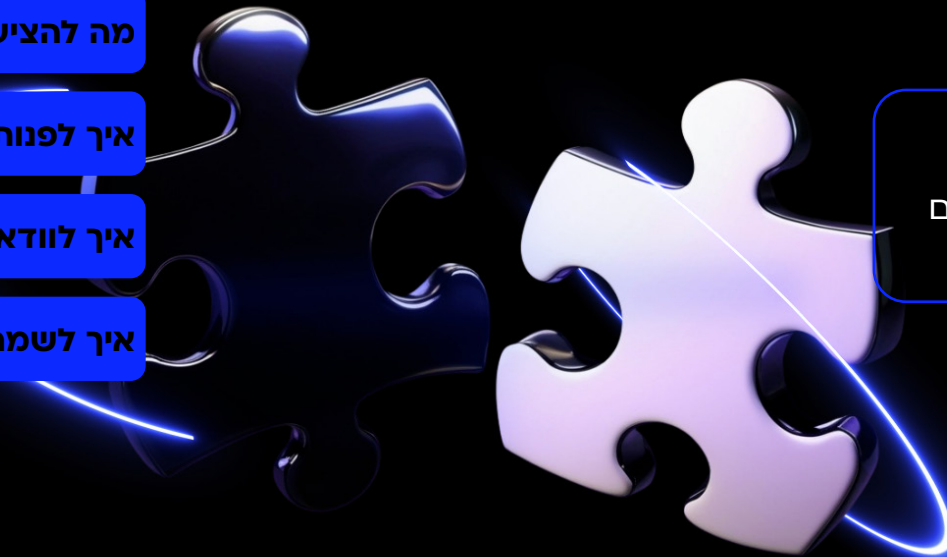
איך לשמר את הקשרים לאורך זמן

קורס ממוקד ליצירת שיתופי פעולה שמביאים זרם קבוע של לקוחות - איך יוצרים רשת של קשרים מניבים לקוחות מדויקים, בלי תקציבי פרסום.

בקורס נלמד את 6 העקרונות המנצחים ליצירת שת"פים רווחיים, ותקבלי תשובות אמיתיות מהשטח לכל שאלה שמטרידה אותך.

והתוצאה:

שותפויות יציבות שמכניסות לקוחות מדויקים ומייצרות עבורך קפיצת מדרגה עסקית.



נשים שהשתתפו בקורסים משתפות:

חנה מן הרה אני

לדבורי היקרה!

אני חנה מן הרה, מאירת מקצועית לספרי ילדים, עיתונים, וכל תוכן אחר שרוצים להפיח בו חיים. אוהבת לשלב ביורים יצירתיים, בסגנון נעים ומלא חן, ושימת לב לפרטים הקטנים.

אזכור דבר ראשון תודה ענקית! השיעורים היו מרתקים והוסיפו לי המון, הרגשתי שהספקנו לקבל הרבה מאד חומר למרות שהיו רק 2 מפגשים. השינוי הכי חשוב שקרה לי שבעיקרון אני מאד לא אוהבת!!! שיחות מכירה, והיום אני דווקא מחכה שיתקשר לקוח להתעניין! כי אני מרגישה שיש לי כלים מסודרים לניהול נכון. נהנית במיוחד שהצלחת לתת לכל אחת התייחסות אישית והתאמה לצרכי העסק שלה, למרות שהייתם קבוצה מכובדת. הידוע והניסיון הרב שאת מביאה איתך מאד נכרים, ואת מצליחה לפשט תהליכים בצורה מאד בהירה. ממליצה מאד על הסדנה

דבורי דייטש אני

אז אני דבורי דייטש, אדריכלית ומעצבת, העסק שלי משותף עם בעלי. הלקוחות מקבלים אצילנו היתרי בינה בלי טרחם מצידם כלל. ולאחמ"כ מכינים סט תוכניות בניה, מתיינות לצרכי הלקוח ובוחרות לקבלן, הקורס שלך דבורי, היה מרתק, מדגיש את הגישה לדבר עם הלקוח מהמניעים שלו ולא מהמניעים של בעלת העסק מה שגורם למכירות להיות הרבה יותר קלות. הידע שנתת על שיתופי פעולה חידש לי כמה נקודות חשובות (אפילו ששמעתי כבר כמה קורסים בחו"ם) ממליצה מאד למי שמתלבטת, דבורי מרתקת, החומר מדויק וברור, ומענין מאד!

דבורי דייטש - מחלקת אדריכלות
 תמונת פרטית יחיד, תמונת בית משבחים
 0527-121-432
 dd121432@gmail.com

דבורה גבאי אני

דבורה גבאי- מאמנת לבחורות רווקות בשידוכים בתהליכי ליווי אישי. אני עוזרת לבנות חכמות, מוצלחות... משמוש מה בשידוכים משהו נתקע, לסלול את הדרך הברורה למציאת בן הזוג ובלי להתפשר על מה שחשוב לך. כשהגעתי אליך דבורי, אמרתי לך שהחלק הקשה שלי הוא סגירת עיסקה וגם שיחות פולאו-אפ. (היה לי ידע בסיסי במכירות) אבל ההדרכה המפורטת והמעשית, סידרה לי את הראש ובעיקר שינתה לי את כל תהליך המכירה הבנתי איך עובד תהליך מכירה באמת. מה גורם ללקוחה לקנות ודווקא אצלי מתי נכון להציע את המחיר ומתי ההנחה לא תעבוד. איך לא לפחד ולטפל נכון בהתנגדויות. בקיצור, א"א לפרט כאן הכל על רגל אחת אבל בפועל, אני מצליחה ב"ה להציע את המחיר שלי בביטחון, ובאופן הנכון. ובס"ד לסגור תהליכים במחירים שגם הלקוחות מרגישות שזה שווה את זה. ממליצה בחום לכל מי שרוצה להרויח יותר ולכל מי שבעיניה 'מכירות' זה החלק הפחות אוהב עליה בעסק ורוצה לעשות את זה עם יותר ביטחון ואש בעינים.

050-613-7304
 KALABEKAROV10@GMAIL.COM
 DVORAGABAY.CO.IL

חייבת לפדבק אותך!!!! דואר נכנס x

9:40 (לפני 18 דקות)

אני

התחלתי לכתוב הצעות מחיר כמו ילדה טובה ולהשקיע בזה זמן ומאמצים.

מה קרה לי מזה?
 א'. פתאום אני בעצמי מבינה מה אני נותנת ויש לי ביטחון לקחת את המחיר שאני רוצה לקחת. ב' הלקוחה מבינה מה היא מקבלת, והרבה יותר קל לה לסגור!

הנה מה שכתבה לי הלקוחה ואני בטוחה שאם לא שהייתי כותבת לה הצעת מחיר ברורה נהירה עם כל התועלות ועם כל המה יוצא לי מזה - היא בחיים לא הייתה סוגרת.

בוקר טוב
 קראתי בעיון את הצעת המחיר קצת הייתי בהלם מהמחיר (לא תכננתי כזו השקעה) אבל מכיון שאני רוצה להוציא את המוצר הכי טוב שאפשר אני הולכת על זה

חיה צייטלין // טביעת אצבע - סדנאות אומנות מעל הטבע אני

דבורי האלופה!
 למדתי אצלך את הקורס "באזז לרשימת תפוצה" הכל היה כל כך ברור ומובן, חידשת לי הרבה!
 ומה שהכי שווה- המפגשי זום, שם קיבלתי משוב ועזרה מדויקת על הדף נחיתה, מיילים שכתבתי ועוד, זה עוד חוץ מכל הידע השיווקי שנחשפתי אליו במפגשי הזום! היום הכתיבה שלי הרבה יותר זורמת, שיווקית וממוקדת. ממליצה בחום לכל בעלת עסק שרוצה לפתוח רשימת תפוצה ולא יודעת מאיפה להתחיל- עופו על זחזחה!
 חיה צייטלין- מעבירה סדנאות אומנות למוסדות, בת מצוות, ואירועים שונים.



וואוו דבורי, גמרתי עכשיו, אני כבר שבוע גונבת דקות האזנה מפה ומשם, מרתק מעשיר נותן הרבה הבנה על מה ולמה קורים דברים מסביבי, מתי אני מסתבכת ומתי הלקוח משתגע): תודה.
ומשולי הסדנא לקחתי לי גם תובנה מעשית לדרך,
לא יודעת עדיין איך לבצע, לפחות יודעת על מה יש לי לעבוד-
אני אצטרך לעבוד מנטלית כדי לאבד קצת מהיציבות שאני צריכה לטובת קבלת לקוחות חדשים.
ועם הלחץ שיש בחוסר וודאות מול לקוח חדש, אולי פתחת לי את השער לפרנסה רגועה יותר.

תהילה מגרה (קשאני)



אני

הי דבורי היקרה

קוראים לי תהילה מגרה אני נותנת שרות למוסדות וגנים לגרפיקה, הדפסה על מתנות והפעלות. סדנת המכירות שלך עשתה לי סוויץ בראש, הפכתי את כל כוון החשיבה שלי- למדתי שאני מנהלת את העסק שלי ולא הלקוח... כמו כן הסדנא נתנה לי המון ביטחון לנהל שיחות מכירה בצורה נכונה עם בטחון גבוה.

לפני הסדנא הייתי משנה מחירים לפי הקול בקו השני אבל היום המחיר הוא המחיר ולא משנה איזה פראפז או קול הוא יחליט לעשות... נהנתי מאד לשמוע אותך את מדברת עם הרבה בטחון ונכונות לעזור, דוגמאות מוצלחות ומעשיות, הוספת במהלך הסדנא ביטויים שחודרים לר אני חושבת שזה סדנת חובה לכל בעלת עסק, אין משהי שלא יצא עם כלים פרקטיים לעשייה מיידי.

תודה רבה לך תמשיכי לעשות חיל ולהצליח!!!!!!

שבח הודיה ובקשה < דואר נכנס x



אני

שלום דבורי

אני באמצע למידה של קורס יצורות באזז המדהים שיצרת, הוא מהווה עבורי נקודת מפנה אמיתית בתחום.

הנקודה שמדברת אלי במיוחד היא הדרך שבה את מציגה את הנושאים המורכבים בהגשה ברורה וקולחת, תוך שילוב של תיאוריה מעשית ומסייעים לי ליישם את החומר הנלמד באופן מיידי.

תודה ענקית על כל הידע וההשראה שנתת לי. אני ממליצה על הקורס לכל יוצרת שרוצה לקדם את הרמה המקצועית שלה.

רבקי וייס



קוראים לי רבקי וייס, אני צלמת ילדים וניו בורן. ומפיקת תכניות לבתי ספר.

האתגר שלי היה שיחות מכירה, ואיך להביא לקוחה לסגירה...

נהנתי מאד מהסדנא והטיפים החכמים

הבנתי איך לנהל שיחות בצורה הרבה טובה, איך ליצור שת"פים מדויקים,

בעקבות הסדנא שינתי את השיחות מכירה, אני הרבה יותר מקשיבה ומתעניינת בלקוחה, שלחתי הצעות מחיר יותר ברורות ומוסכמות עם מנוע לסגירה, מפרטת התחברתי מאד לשלבים של השיחות מכירה.

ממליצה מאד מאד על הסדנא!!!

תודה על הכל!!!

רחל תיירות - win-tours <9760265@gmail.com>

אני

דבורי היקרה היה נעים להכירך

הקורס היה מעצים ובונה מאד

תודה על הכל ומקווה אחרי החגים לשבת שוב על החומר וליישם עם יותר פניות את מה שהעברת בקורס...

המון הצלחה

רחל ברזל

אפרת אלטמן



אני

שלום

אני אפרת, מנהלת מקומון שכונתי

למדתי אצל דבורי בקורס מכירות שהביאו לנו במתנס מטעם מט"י

קיבלנו חומר ברמה גבוהה מאד!!!

במשך שני שיעורים היא הספיקה חומר שהיה יכול להתפרס על 5 מפגשים לפחות

המון תוכן, דוגמאות, שיתוף המשתתפות

כל בעלת עסק בקבוצה קיבלה מקפצה בתחום שהיא מתעסקת איתו, החומר שהיא העבירה פשוט חלש על כל התחומים, החל ממכירת מארז דונאטסים

רשמתי לעצמי הרבה משפטים שדבורי אמרה במהלך הקורס כדי שאוכל להתרגל להכניס אותם לשיחות המכירה שאני עושה

מקווה בענ"ה שאצליח להתקדם עם המידע שקיבלתי ולהגדיל לאט לאט את יחס ההמרה של שיחות המכירה

תודה והרבה הצלחה





רחמי ברוער

שבוע טוב!
אני רחמי ברוער יש לי השכרה של שמתל הריון לארועים.
הקורס היה שווה ממש, הנתיב מאד, החומר היה מקדם ומלבד,
והעברת הכל בצורה נעימה ומובנת.
גרמת לי להיות בטוחה יותר בשיחות המכירה לא לסיים אותם באוויר,
אלא להביא למעשה, וראיתי כבר תוצאות ב"ה...
פתחתי טבלת לידים שבעז"ה תלך ותתמלא.
מחכה לקורס הבא שלי.....
שנה טובה ומלאה בהצלחות
תודה ענקית
רחמי

תודה רבה!!

דואר נכנס x
אני >

גיטי רינגל
בשעה טובה סיימתי את הקורס בנושא רשימת התפוצה
אני חייבת לומר לך שמאד החכמתי
אני מסתכלת על הדיוורים הקודמים שלי ונחרדת
עכשיו סוף סוף אני מבינה את השיטה ויכולה לנהל רשימת תפוצה
הכל בזכותך דבורי
הקורס מובן ונעים לצפייה
כל רגע שהיה לי פנוי (הבעיה שהיו מעט מדי) נכנסתי ולמדתי
בקיצור--- תודה ושוב תודה ותמשיכי הלאה להפיץ את הקורס

רוחמה הופמן

שמי רוחמה הופמן, מעבירה סדנאות וקורסים בנושא ניהול זמן,
הגעתי לסדנת מכירות מתוך רצון ללמוד לשמוע ולהתקדם- וכמובן להצליח למכור יותר. הסדנה נתנה לי בכמה מישורים:
אהבתי את ההצגה העצמית והנוסחה המוצלחת שבנית על זה.
אהבתי את הסרגל הפסיכולוגי של המכירות. (הכרתי את הסרגל, אבל הסברת אותו מעולה!)
טיפול בהתנגדויות גם כן נמת המון תוכן וערך.
כל אלו דיברו אלי, ובמיוחד נושא ההצגה העצמית.
למי שמתלבטת- דבורי מתנת המון ערך ותוכן. שווה ומחכים להשתתף!
רוחמה הופמן מתנת סדנאות ומרצה בנושא ניהול זמן והצבת מטרות יעידים.



נעה זק



דבורי יקרה,
משוב מהסדנא:
* נעה כן, מאיירת ספרים, עיתונים וקומיקס
* היו כמה נקודות שרציתי לשמוע ולהתקדם בהן, לא רק משהו אחד
* היה לי מאד משמעותי ונפלו לי כמה אסימונים, שלוש שבלטים לי כרגע.
1. הצגה עצמית טובה לכל מי שסביבי, לעולם אין לדעת מי הלקוח הבא שלי
2. מקובל לידים - ולא להתבייש לקבוע ולפנות בחזרה בפולואפ
3. להשקיע יותר בשיווק, בדיוק ללקוח, לרדת לפרטים הקטנים, לא להתעצל, להמשיך לקדם גם כאשר המוצר טוב
* לחזור בפולואפ ומקובל יותר צמוד, לעדכן את חתימת המייל למשהו יותר קליט וחזיר ועוד...
* הכל 😊
* מומלץ בחום!

תודה רבה!!!
שנה טובה ומתוקה!! 🍊🍌🍎

נעה זק
סטודיו לאיור אמנותי

צפורה מרצ'נט

דבורי יקרה!
שמי צפורה מרצ'נט
קופרייטית - קולעת מילים לכידול עסקים שרוצים להיות על המפה ולהגדיל מכירות.
בנובע הנוסף - מעצבת בלוגים לאירועים שאוהבים להשקיע.
היה חשוב לי ללמוד בכליות על כל נושא שיחות מכירה,
איך לדבר עם לקוחות ולא להירגע מזה שאומרים יקר לי.
הסדנא הייתה מועילת, כל שיעור חווה מחדש, חומר מרתק,
הסברים בצורה יעילה וברורה.
נהנית מההרגה עצמית, השתמשתי ולא להאמין, זה עובד! 🙌
דבורי עם מכרה שפגשתי, הצגתי כמו שלמדתי והיא התענינה על העסק,
מה שבעבר לא היה קורה! 🙌
בנוסף פתחתי טבלת לידים, זה מעקב בחרר שעושה סדר.
אהבתי את כל הנושא של שיקוף ללקוח, מענה להתנגדויות שיוטפי פעולה.
נהנתי מהאישיות המיוחדת שלך מהפרגון, הרצון ששדע הכי טוב ונצליח בהסטה
קבלתי חידוד בכל מה שקשור לשיחות מכירה.
אם את רוצה לדעת שאת עובדת נכון.
קחי את הקורס ולא תתחרטי לרגע...
ממליצה בחום!
תודה רבה!!!
צפורה

מלכי הכהן

שלום דבורי
אני מלכי הכהן בעלת סטודיו קונפטי לפרסום ומיתוג עסקים,
שמחה לומר לך שמשמ נהנית בקורס.
התפעלתי מאוד מאישיותך הנהימה.
מהתוכן המקצועי והרב שמועבר בצורה מעניינת, ובגובה העיניים.
היה לי חשוב לשמוע על שיחות מכירה, ובאמת קיבלתי הרבה ידע פרקטי.
משהו אחד היה לי חבל... שהיו רק שלושה מפגשים, ולא עוד כמה...
דבורי, תודה על הכלללל
כתבה וחתימה טובה,
מלכי.

נורית בן כליפה

היי
אני נורית בן כליפה
מספלת רגשית, יועצת זוגית ומנחה סדנאות להורות ומערכות יחסים.
הגעתי למפגשים כדי להרחיב את השרותים שאני נותנת ולהתרחב במתן מענים שונים.
בחצי שנה האחרונה, עבדתי על הרצאה ייעודית לנשות צוותי פרא רואי- בחינוך המיוחד.
ולא היה לי ברור איך זה יוצא לפועל
בעקבות הסדרה המוצלחת, הצלחתי לגבש התנהלות איך לשווק את הסדנא.
סמרת, תארך עם המנהלת שלי, כדי להעביר את ההרצאה במקום עבודתי כשכירה- המטרה היא חשיפה.
ואח"כ בעז"ה השמיים הם הגבול.

דבורי יקרה!

נהנית מאוד מהסדנה, ואני ממש מקווה שביאו אותך לסדנת המשך :)
עוברת לפוטוטוקול ההמצלמה...
שלום דבורי יקרה,
קוראים לי שירה אוזוליא ואני יועצת לאורח חיים בריא,
השתתפתי בסדנת מכירות שלך בנווה יעקב ומשארתי עם טעם חוק של עוד.
הסדנה הייתה מרתקת, מעשית, פרקטית ברמה הכי ברורה, רק נשאר לנו ליישם.
אני מרגישה ששיחות המכירה שעשיתי השבוע הגיעו ממקום מדוייק יותר, וגם היבוב תוצאות ב"ה.

מעל הכל, קיבלתי ממך אומץ לארוח את חבילת הליווי שלי בצורה שתהיה לי רווחית יותר.
אני גם מציעה כרגע תהליך ליווי כתבילה בסיסית עם ארבעה מפגשים, וגם העליתי את המחיר.
בשיחות המכירה שהיו לי השבוע דיברתי בהסוגן, והצגתי את ההצעה שלי בצורה שגרמה לצד השני לחשוך בו.

תמר
ביתר טוב דבורי יקרה
מכלי את המשוב באהבה!
שמי תמר בר חנין, בעלת עסק להכנות יעוב טיפוס המתמחה בשיפוץ ביום יקרות מבין ציבור ובתי כנסיות.
והשופטי נטונו והפגשתי את של דבורי, והחוויה הייתה שטוב ומוזר ויש לי הרבה מה ללמוד מלי כליים מעשיים ורעיונות חדשים.
מהם ביחוד הנהיגתי דבורי ידועת לשלוב דרי מקפטי עסקים עם גישה קולית, נעימה ומעשית, האנרגיה שלה מדבקת, והאופן שבו היא מסבירה מושגים מורכבים באורה פשוטה והפך את הרכיבים לשיעורים סוגרים ראשון.
למי שמתלבטת אם להחליט סדנא מה או להרכוש את הקורס הדיגיטלי של דבורי על מכירת, אני יכולה לומר בהסוגן מלא: אל תחשבו פגמים! השיקפה והחידוד את השיטה החיובית, די רכיבית ושיקפית עזרו לי כלומר עקבתי הקבדה והרגישות. דבורי היא תנועתית ורדיקה, ואני מתחילה ללמוד בהתאם.
לישרות
התמר בר חנין
מתכנתת ומעצבת פנים וחוץ
יעוב טיפוסים | תוכנית בניה | דרי סטילינג | רחבת
פיל ברוסלר 0522 1022 | מילי 1766828@gmail.com

TAMAR BAR CHANIN
INTERIOR DESIGN

שמי - שיפי פוקסמן

ואני מתכנתת ומעצבת פנים לפרטיים ולעסקים.

נהנתי מאד! בסדנא, קיבלתי המון תובנות, והדברים במחשבה.

שמחתי מאד לראות שחלקים גדולים מתהליך שיחת מכירה - נעשים אצלי באופן אינטואיטיבי. סימנתי לעצמי 2 נקודות שאני רוצה לשים עליהן דגש לשלב בשיחות מכירה עתידיות בענ"ה:

1. לשאול שאלה שהתשובה עליה היא "כן"
2. לשים לב למילים שחוזרות על עצמן, ולהשתמש בהן בחזרה

ומשהו נוסף שמשמש האבתי ומתכוונת ליישם בס"ד - מילוי טבלה של תיעוד לידים. מבחינה כמה זה יתן לי תמונה אמיתית על מצב העסק ואיך ואיפה אפשר לקדם.

תודה על זה ועל כל שאר התוכן המדהים שלך, חוויה לשמוע אותך!

אני

שלום דבורי יקרה

השתתפתי בים בסדנת זום טיפוסים אישיות מכירות ראשית אני רוצה להודות לך על כך

ישבתי עם עיניים מרותקות

החכמת אותי בידע שבדיוק הגיע אלי משמים ברגע הנכון

עזר לי להבין את טיפוס האישי שלי יותר לעומק ולהבין מאיזה מקום אני מתנהלת ופעולת וכן את סגנונות הלקוחות ולהבין אותם לעומק.

שינת לי הרבה תפיסות. 🌸👍🥰

מחייב כל אנה

אני

שלום, שמי אודליה כהן

אני אחות ויועצת הנקה. העסק שלי נועד לעזור לאימהות להצליח בהנקה אני איתך 1:1 ובס"ד, כדי לסלול את הדרך להנקה מוצלחת, בריאה ורגועה.

ב"ה עזרנו כבר לאלפי אימהות.

אצלי החלק של המכירות היה המשוימה שנדחית. חששתי מהמכירה כי זה תחום אחר לגמרי מאשר מה שאני מכירה ואוהבת לעשות.

החשש היה בעיקר מ'לדחוף'

או לאבד את הרגש הטבעי ואכפתי כלפי המטופלות שמגיעות אלי.

היה גם חשש להגיד את המחיר שאני חושבת שמגיע על הייעוץ ולכן התחלתי ממחיר ממש מתחת ל- 0.

כשבעצם

פה אני לומדת לתת את מה שיש לי ולא לדחוף. שזה שינוי מבורך ומדהים בעיני.

עוד שינויים לטובה -

ב"ה אני יודעת שהייעוץ שאני נותנת והמענה - הוא בהחלט מענה אמיתי והוא שווה וגם התמחור בהתאם.

גם הביטחון בשיחה כבר מוגרש יותר

ובע"ה אני בטוחה שהקורס ימשיך לתרום לי עוד.

מהיכרות עם דבורי, הקורסים מועברים בצורה מאוד ברורה,

גם למי שלא דוברת את השפה 'השיווקית'.

דבורי מביאה לך את כלים מעולים, מפרגנת לך שתצאי עם הטוב ביותר שלך,

החומר מסודר, ברור, מעניין - ומעשי.

אני מאמינה שבכל תחום,

כשאת רואה שהצלחת כבר לא צריך לשכנע אותך.

דבורי יקרה!

תודה רבה על הקורס עם מלא תוכן,

בני בצורה מסודרת וברורה!

יש לך המון סבלנות, מאור פנים ופרגון, שמחתי להכיר אותך.

אני הדסה מרצ'נט בעלת החנות עולם הילונות,

ב"ה העסק שלי גדל לאחרונה והתרחבנו לעוד ערים במרכז הארץ

נפלתי לתוך שיחות מכירה- לא כ"כ מוכנה, בזמן של עומס לפני פסח

עם כל שיחה נעשיתי הרגשתי שאני יותר מתקדמת

אבל הרגשתי שזה עדיין לא זה.... עדיין צריכה שיפור

אחרי ששמעתי את השיעור הראשון- כבר הצלחתי לשפר את השיחות (עדיין יש מה להתקדם, אבל לאט לאט)

ב"ה היום היה שיחה שהלקוחה אמרה - לא נראה לי,

בד"כ הייתי מסיימת כאן,

היום העזתי לשאול- מה לא נראה לך,

מזה התפתח שיחה יותר ארוכה שיש לי אפשרות להיות איתה בקשר אחרי ר"ה בענ"ה.

רוצה מאוד לחזור על חומר שוב אחרי החגים ולדייק את חלקים שצריכים דיוק

גם טיפול בהתנגדויות היה מאוד חשוב לי, ושת"פ זה ממש עסק בפני עצמו שדורש מחשבה נכונה לפני ולא סתם שליחת מייל של בקשה לשת"פ

כמוכן גם צורת ההצגה האישית, בקיצור כל החומר.... (גם מה שידעת- התחדד לי וחיזק אותי שאני עושה נכון)

ממליצה מאוד מאוד על הקורס!!

[כאן תכירו אותנו קצת יותר](#)

נהנית מהשיחות שלנו? נשמח לקבל את חוות הדעת שלך [בלחיצה כאן](#)

בברכה,

רחוב ר' יהודה הנשיא 26 מודיעין עילית
08-6830322



דבורי היקרה,
איזה כיף להביע קצת הכרת תשובה.
בהערכה רבה.

יעלי,

כאן יעלי גוטסמן, בעלת המותג "סטוריו אינדיבדואלי".

אבל השם הזה מני, כי בקרב אני במיוחד חוש עם שם חדש לעסק, זה ממוזן בזכות חוכמת הליווי אצל דבורי כהן.
כיגם אני מעצבת גרפית וממתגת לבעלי עסקים, והצטרפתי לחוכמת כדי לתייעץ את העסק בצורה טובה, ולרדוויח באמת כמו שצריך.
כרגע אני עדיין תוך כדי לימוד, מתקדמת ומתעשרת בידע קריטי, ורכי חשוב- שיש לי מקום לכל התייעצות שעולה תוך כדי- בקבוצה או מפגשים לי ידע ופרקטיקה בשטח.
אם את מאלו שאוהבת ללמוד מהחיים, בכיף ובנחת, לחזור שוב על קטעים חשובים, ובלי להצטרך לנסוע ולדאוג לסידור ילדים- זה הכי מתיים לך בעולם.
אז אם את רוצה להתקדם בעסק, להרוויח כמו שמגיע לך, ולממש את הפוטנציאל שלך- מפליצה לך בחום על דבורי כהן התורה והיחידה!

שמי שפרה שאג, קופרייטרת וכותבת תוכן שיווקי המילים שלי מצליחים לגעת חזק באנשים. איך בדיוק? אסטרטגיה מדויקת, ברק בעיניים, ויכולת לתפוס את הלב. למדתי פרסום וקפני באחד מבתי הספר המקצועיים והמובילים ובי"ה נכנסתי מחר לעבודה כעצמאית בעבודה מול לקוחות הרגשתי שאני חייבת יותר בטחון, שחסר לי הרבה בקטע של שיחות מכירה, הסכמי עבודה והצעות מחיר, ולא רק... רציתי עוד שפשוף בפרקטיקה, לשמוע על תהליכים אסטרטגיים, על שיטות ותבניות מוצלחות, ובעיקר: ניהול נכון של העסק. כשראיתי את ההצעה ברשמיית התפוצה על התכנית יצרות באזו יחד עם קורס בטחון במכירות- הבנתי שזו הדמנות בשבילי. חיבת לומר שאני עדיין לא סימתי את הצפיה, אוחות בחצי בערך (בי"ה העסק מצליח יש הרבה עבודה..). אבל ממה שכבר הספקתי ללמוד- למדתי המון תהליכים אסטרטגיים בחורים, דוגמאות מהשטח, ועוד המון... שינוי ענק לטובה שכבר ראייתי- זה דוקא בקטע של בטחון במכירות- התחלתי לכתוב הצעות מחיר מפורטות, ארוכות, ומיד בהתחלה סגרו אותי 2 לקוחות שוות על מחיר יותר גבוה ממה שלקחתי עד היום וכלי למצמץ!..!

אחד החלקים שמשמש משמעותיים זה מפגשי הוום, לפעמים יכולות להיות כל מיני התלבטויות תוך כדי עבודה, ורוצה לדעת שפועלת נכון מול הלקוח, או בקטע של התנהלות העסק- שומרת לי את השאלה בראש, ובמפגש הוום מעלה את ההתלבטות, לפעמים הייתי עוד באמצע תהליך ויכולתי להתקדם נכון מול הלקוח, ולפעמים בקטע העסקי-דחף אותי לפעול נכון בהתנהלות של העסק עצמו, מה שהכי התפעלתי זה מהסבלנות שלך דבורי לפרט כל תשובה עד הסוף בלי לאבד את זה, ובלי לעגל פינות... בצורה נעימה מקצועית עוברת על כל שאלה וממש עושה סדר.

משוב על הקורס

חנה רבינוביץ

הי דבורי,
אז אני חנה, יש לי עסק עצמאי לעיצוב גרפי במשך למעלה משנה אני בעסק, ועובדת ב"ה, אבל הרגשתי שאני לא מספיק ממוקדת ולא עובדת מקצועי. כשראיתי את המבצע שלך על הקורס החלטתי שאני קופצת למים האמת ששמעתי- עלך וירטואלית אבל לא היו לי המלצות ומספיק ידע על הקורס. ופשוט הפתעתי לטובה! כמות הידע והמקצועיות שאת נותנת, פתחו לי את העיניים קודם כל עבור העסק שלי. הבנה איך נכון לי לשווק, מה לעשות ומה לא, איך לתקשר עם לקוחות ועוד המון. אני מרגישה שהקורס נתן לי המון ביטחון בעבודה, ידע ששואה לי הרבה יותר מייעוץ עסקי שאני עכשיו באמצע...

יש לי דוגמא משבוע שעבר ל לקוח שהתקשר לברר מחיר על מיתוג ניהולית שיחת מכירה מוצלחת וממש הבלתי אותו דרך המגלשה... (דמינתי את זה תוך כדי שיחה 😊) ובי"ה הוא סגר.

ואגב, אני בלי מחשב בבית ושומעת המון דרך הקו!!!!!! זה ממש עוזר לי! אפילו בנסיעה באוטובוס אני מתקשרת להקשיב! מרגישה שיש כאן מכרה זהב של חומר, של ידע והמון נסיון מהשטח. מתקדמת בקצב שלי וחוזרת להקשיב לחלקים מסיימים שוב ושוב.

תודה רבה על הכל. מאחלת לך המון הצלחה בפעילותך המבורכת. חנה רבינוביץ.

בברכה,
חנה רבינוביץ



שלום חברות, שמחה לשתף אתכן,

שלפני כמה ימים יצר איתי קשר לקוח שהוא פחות זמין במייל (באופן יחסי), מהסוג שיותר אוהב טלפון והוא רצה להסביר לי בטלפון מה הוא צריך.

בד"כ אני לא אוהבת את הלקוחות האלו, מעדיפה להתחבא מאחורי המייל,

אבל הפעם אחרי שדבורי שטפה לנו את המוח בקורס ובזומים ששיחות מכירה חייבות להיות טלפוני וחבל על הזמן של הצעת מחיר אם את אפילו לא יודעת מה בדיוק הלקוח צריך וכו'.

חזרתי אליו טלפוניתי, ושוחחנו שיחה מדהימה!!!

ברחמי ד' עלי לכבוד טבילת האש הראשונה, ד' שלח לי לקוח מאד תכליתי וממוקד,

הוא לא התפזר, הסביר לי בדיוק מה הוא צריך, ושאל ישר מה המחיר.

נתתי לו מחיר הוגן, והסברתי לו מה כלול במחיר ומה לא,

וישר סגרנו באותה שיחה.

אמנם זה לא סכום מאד גבוה, אבל השיחה עצמה היתה מצויינת,

והרגשתי שכל הבטחון הזה- הוא נטו מהלמידה של הקורס!!!

דבורי האלופה- דברים קורים-- תודה ענקית!!!

שנמשיך כולנו להצליח יחד!!!

זאת חנוכה שמח!





רחל דרשוביץ

אני

המלצה חמה!!

הי אני רחל דרשוביץ מומחית במיתוג ופרסום עסקים הצטרפתי לתוכנית כי רציתי להעשיר את הידע שלי ולתת ללקוחות שלי את ההכי טוב! התכנית נותנת לי חומר ששמעתי הרבה חלקיקים מפה ומשם אבל אצל דבורי הכל מאורגן בצורה פרקטית, מסודרת ובהירה. מרגישה שיש לי הרבה יותר ביטחון וגב מול הלקוחות מפגשי הזום תורמים מאד על אף שכטרשת את התכנית לא ייחסתי לה חשיבות אבל בפועל זה מאד מאד עוזר ומפקס ממליצה מאד על התכנית של דבורי ים חומר פרקטי ומעשי למי שרוצה לתת ללקוחות שלה ולעצמה יותר!! התכנית זמינה לי כל הזמן מכל מקום. לא פעם יוצא שאני באמצע פרויקט ופותחת אפשהו כדי לדייק לי את הנקודה.

תודה!!!



פרקט רבקה יוסף

אני

שמי רבקה יוסף שם העסק שלי פרפקט עיסוקי קונדיטוריה וקייטרינג חלבי אני אישית הכי נהנית מכך שאת אישה משלנו מדברת בגובה העיניים ללא התנשאות פרקטי ומעשי מה ששינית בעסק שלי כלומר צריכה לשנות דחוף זה בשיחות את השלב של הצעת המוצר ובניית סמכות עד היום חשבתי שמי שפוקשר נראה רוצה לקנות אחרת למה הוא היתקשר..... לא חשבתי שאני צריכה "לשכנן" ולא הבנתי למה חלק מהלקוחות נעלמים..... ובקורס הבנתי את התשובה הברורה המלצה שלי שיש לך הרבה מה למכור ושווה לקנות את הקורסים שלך תודה רבה על הכל ממש נהננו!



תמר שמעיה מעצבת גרפית

אני

דבורי המדהימה!

מפרגנת לך בחום!

תמר שמעיה -מעצבת גרפית וממתגת עסקים

הצטרפתי לתוכנית כי רציתי להתקדם בשטח לפרוץ לקהל שלי ולהבין יותר איך משווקים את העסק נכון

היא נתנה לי כלים מדרימים להתקדם ולהתפתח והכל עם הסברים מפורטים בלי מילים גבוהות באויר

מאז שקיניתי את הקורס עברתי שינוי משמעותי בעסק ואני ממצבת את עצמי הרבה יותר גבוה ממה שהייתי ב"ה

המפגשי זום טובים בשביל כל השאלות שעולות על הדרך וצרכות את המענה האישי

אני ממליצה בחום לקחת את התוכנית (והאמת כבר המלצתי לחברות!)

היא שווה את זה לגמרי!

הכיף בה שיש לי תמיד אפשרות לראות את זה שוב להזכר בתכנים החשובים ולא לפספס חומר

תודה רבה דבורי!



נחמה אנגלרד עיצוב גרפי

אני

שלום דבורי היקרה,

כאן נחמי אנגלרד,

עוסקת בעיצוב ופרסום לעסקים ועמותות

השתתפתי בסדנא של שלך על מכירות ואני חייבת לה על התוכן הממוקד מאד, ישומי ובגובה עיניים.

נהניתי במיוחד מהפן האנושי, הנעים והכנה שאת מצי זה הפוך אותי לנותנת שירות נינוחה, מאמינה וקשובה בנוסף רשמתי לעצמי מלאאאא נקודות חשובות לשיפור

אין מה לומר, אני בהחלט שמה עין על הקורסים שלך, מרגיש לי ניפגש בסיבוב:

ממליצה לכל אישה ועסקה להחכים ולהתניע מהקורס הרבה הצלחה וסיעתא דשמיא לכולנו!



שלום

שמי שירה רוטנברג

מנהלת מכירות טורקיז - חולצות בסיס כשרות במודיעין עילית

הצטרפתי לתוכנית כי כבר הרבה זמן הרגשתי

שיש בעסק שאני מחזיקה ביד פוטנציאל שלא ממומש

אמנם יש תנועה ופעילות, אבל חסרה כאן התנופה

ובמילה אחת רציתי לגדול! להגיע ליותר מתעניינות, לקוחות ורכישות

מאז שהצטרפתי לתוכנית עברתי שינוי גדול - אני והעסק

פתאום אני מבינה בפעולות שיווקיות - מה אני עושה ולמה

ומקבלת מדבורי המקסימה הכוונה בדיוק איך

התכנים מסודרים ומאורגנים בצורה שאי אפשר לא להבין

ומפגשי הזום משלימים לרמה של ליווי פרטני אישי

ממליצה לכל בעלת עסק לא לחשוב פעמיים ולהצטרף

התוכנית הדיגיטלית מאפשרת לך יישום תו"כ הלמידה

את פשוט שומעת וצופה ובמקום פותחת קובץ ביצוע בעז"ה!

הרבה הצלחה...


רכזות מספרות

רבקה דרשן
אני

כשחושבים על שיווק יזמות חושבים ישר דבורי באוזן, דבורי מביאה איתה איכות מקצועית גבוהה במיוחד, שילוב נדיה של דע, ניסיון ויכולת להנגיש רעיונות באופן ברור, מעשי וסוחף. הסדנאות וההרצאות שלה מותאמות לקהלים שונים - שכירות יזמות, מורות, גננות ועוד - ובכל קבוצה היא מצליחה לייצר חיבור מידי, להניע לחשיבה ולתרגם חובנות לפעולות בשטח. אנו מזמינים את דבורי שוב ושוב- היא מספקת ערך אמיתי: תוכן מדויק, כלים פרקטיים, ואווירה של מוטיבציה ויישום. כל מפגש איתה מלווה בנוכחות מקצועית מרשימה, בהקשבה עמוקה וביכולת להוביל תהליך שמייצר שניה.

דבורי היא בחירה בטוחה עבור כל קבוצה שמעוניינת בהרצאה או סדנה שמותירה חותם ומקפצה את המשתתפת בכמה רמות קדימה.

רבקה דרשן
רכזת פרויקטים
עמותת תמך
02-5388665 שלחה 803
rd@temech.org



גב' רבקה דרשן, רכזת פרויקטים, עמותת תמך

הניה גילרנטר
אני

בוקר טוב יקרה ,
אני מקבלת פידבקים מצוינים הבנות יוצאות מרוצות מאד
הן מרגישות שאת מביאה את כולך למפגש ונותנת ממש מכל הלב

דבורי , האמת אני עובדת עם הרבה מאד בעלות מקצוע ועדין לא נתקלתי בבעלת מקצוע כמוך , את סופר מקצועית יש לך יכולת חיבור שמגיעה כנראה מענווה ומרגיש מלווה אותך
אני פשוט מתפעלת מהרצינות המאחריות לתפקיד שאת מביאה איתך למפגשים מגיעה מוכנה ומביאה ערך מוסף מטורף לבעלת העסק אותה את מנחה
אני חושבת שמה שמייחד אותך זה שאת מביאה ללקוח אפילו יותר ממה שהוא ציפה לקבל

יישר כח תמשיכי להצליח את פשוט שליחה טובה של אלוקים צינור להעברת שפע לעולם

הניה גילרנטר
מנהלת הקליקה
עיריית מודיעין עילית
08-4469123



גב' הניה גילרנטר, מנהלת קליקה, עיריית מודיעין עילית

אביטל רביבו - דולה
אני

תודה רבה דבורי!
ההרצאה שלך היתה מעולה, אחת כבר אמרה לי שזה בדיוק מה שהיא היתה צריכה כדי לעבור לעשייה. באמת הרגשתי שזה יהיה מכה בפטיש שיניע אותן קדימה בע"ה. מעניין שלמרות שחלק מהדברים לימדתי אותן בעבר, כנראה הן היו צריכות לשמוע שוב כדי להפנים יותר.

מאד התפעלתי מההתמצאות שלך בעולם הלידות והדולות, והתחושה שמשם עבדת על ההרצאה במיוחד בשבילנו. זה היה משמעותי מאוד שום ניר דובדבני לא היה יכול להעביר את זה כמו אישה משלנו.

בהצלחה רבה
אריזל

גב' אביטל רביבו, מנהלת קבוצת נטוורקינג, עמותת תמך

מרים קניג



אני

הסדנא של דבורי חשובה לכל בעלת עסק בסדנא ניתנים כלים מעשים ומשנים חשיבה לשיווק נכון ולהגדלת העסק הסדנא נמסרת במקצועיות ובנעימות ובמתן מענה ויחס אישי לכל אחת מהמשתתפות.



גב' מרים קניג, רכזת תעסוקה, מנהל קהילתי מיתרים

נעה אבلس



אני

חייתי ליום שאחרי' כדי לכתוב.....

חושבת שהתוצרים מדברים בעד עצמם ומעידים על הדרכה מדויקת וממוקדת !!!!
תלמידותי נהנו מאד מהשיעור במרחב הקולי,
סיפרו שהיה ברור וממצה במיוחד.
למרות שהועבר במרחב קולי ולא פנים אל פנים - היה להן נעים לשמוע, לא מלאה, ומעשי.

ההדרכה הפרטנית היא ממש מתנה !!!!!
ריבוי הדיוקים גרם להן לחשוב, להרהר, להעמיק ולשנות.
איך אמרה אחת הבנות?
לא להאמין כמה אפשר לדייק מודעה אחת של A4 !!!!

ישר כח,
מקווה שניפגש עוד בהמשך ונזכה לעבודה פוריה משותפת !!!!!

בהערכה רבה
נעה אבلس
רכזת הדרכה ורכזת חץ בסמינר הליכות בית יעקב

מחשבת // השתלמויות סמינר הרב כהנא



אני

אני לא מספיק מבינה בשיווק, למרות שלא זייק לי....
בטח לא בקופי למשפכי שיווק, שעוד יותר לא זייק לי....
אבל באנשים,
אני אולי לא מבינה אבל קצת מכירה.
ודבורי, מהרגע הראשון היתה הבנאדם הכי אנושי שפגשתי בבלאגן הזה שקוראים לו, פרסום, שיווק, דיגיטל, פרינט, מיתוג, ועוד אוקיינוס שלם....
והיא -
מקצועית,
שקולה.
מדויקת.
יורדת לפרטים.
בתוך הקורס קופי שלנו, במחשבת.
דבורי הגיע כמרצה אורחת.
כמה דקות מהרגע בו היא התחילה.
היא כבר היתה חלק מהקבוצה המיוחדת הזו.
שייכת.
מונחת.
מורבת.
3 שעות עמוסות בחומר צפוף,
דוגמאות רלוונטיות.
סיפורים מהשטח.
ים של ידע, של נסיון ומקצועיות מצד אחד,
פשטות של מסירה.
נעימות של הרצאה מצד שני,
הביאו אותי להאמין מחדש שגם בלונגל הוא של הפרסום
המלא בחיות טורפות.
האנשים הטובים הם אלו שנחפש אותם.
וגם נמצא.
תודה דבורי.
עליך.
על מה שהבאת איתך.

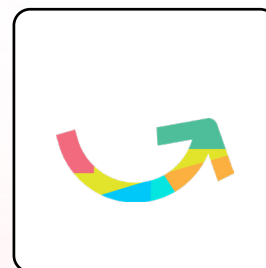
חני ברקוביץ
רכזת קורסי מחשבת.



גב' חני ברקוביץ, רכזת קורסי מחשבת, השתלמויות סמינר הרב כהנא

גב' נעה אבلس, רכזת הדרכה ורכזת חץ בסמינר הליכות בית יעקב

איפה היינו



בואי נדבר

מוזמנת לדבר ולהכיר, ולהתאים את הקורס / הסדנא
לקבוצה המדויקת שלך.

נשתמע,
דבורי כהן

079-60-777-06 

buzz@beeing.co.il 

school.beeing.co.il 